

# COMERCIO INTERNACIONAL OBJETIVO

Desrrollar los conocimientos y habilidades necesarios para formarte como un experto en investigaciones de mercado, planeación estratégica digital, analítica y estadística; para posicionar en el mercado cualquier producto o servicio.

### **CONTEXTO**

- -Un mercadólogo es necesario para dirigir mejor los productos al mercado meta o al publico objetivo, para hacer más efectivo el impacto de tu marca.
- -Ayuda a conocer al público al cual quieres vender un producto, conocer sus gustos, costumbres que cambian constantemente, para identificar qué es lo que necesitan en la actualidad.
- -Tener una estrategia Digital, para poder tener resultados óptimos en la empresa.
- -Crecimiento de la empresa aumentando sus ventas, detectando los sectores que son rentables en ella, entre otras funciones.

### **RESULTADOS DE APRENDIZAJE**

(CONOCIMIENTOS. HABILIDADES Y APTITUDES)

- Conocimientos: -Cómo realizar estrategias de ventas
- -Posicionamiento de marca
- -Gestión de Imagen
- -Investigaciones para los estudios de mercado
- Habilidades: Seguir la experiencia del consumidor
- -Toma de decisiones sustentadas en las investigaciones previamente realizadas
- -Generar oportunidades de negocio.
- -Gestión de proyectos
- -Estrategias de posicionamiento en el mercado.
- **Aptitudes:** Ser responsable socialmente tanto con la empresa con la que labores como con el cliente potencial.
- -Estar actualizado con estrategias para abarcar nichos de mercado.
- -Desarrollar una actitud creativa y analítica.



## LICENCIATURA EN COMERCIO INTERNACIONAL

### **CAMPO LABORAL**

- -Agencias de publicidad y Mercadotecnia.
- -Consultorías en Mercadotecnia.
- -Medios de comunicación.
- -Ventas.
- -Investigación de Mercados.
- -Relaciones públicas
- -Manejo de imagen.
- -Logística y Distribución.
- -Mercadotecnia Internacional.





#### PRIMER TETRAMESTRE

- INTRODUCCIÓN AL COMERCIO INTERNACIONAL
- GEOGRAFÍA ECONÓMICA
- TALLER DE EXPRESIÓN ORAL Y ESCRITA I
- INGLÉS I
- INTRODUCCIÓN A LA COMPUTACIÓN

#### **SEGUNDO TETRAMESTRE**

- COMERCIO EXTERIOR
- INTRODUCCIÓN A LA ECONOMÍA
- CONTABILIDAD
- INGLÉS II
- TALLER DE EXPRESIÓN ORAL Y ESCRITA II

#### TERCER TETRAMESTRE

- GEOPOLÍTICA DEL COMERCIO INTERNACIONAL
- COSTOS
- TRATADO DE LIBRE COMERCIO I
- INGLÉS III
- DISEÑO DE PRESENTACIONES Y PROYECTOS DE DIFUSIÓN

#### **CUARTO TETRAMESTRE**

- TRATADO DE LIBRE COMERCIO II
- PROBABILIDAD Y ESTADÍSTICA
- ADMINISTRACIÓN DE RECURSOS HUMANOS
- INGLÉS IV
- EPISTEMOLOGÍA Y CIENCIAS

#### **QUINTO TETRAMESTRE**

- MERCADO EUROPEO
- ARANCELES, SUBSIDIOS Y COMPETENCIAS
- PSICOLOGÍA DEL CONSUMIDOR
- INGLÉS V
- INSTINTO Y EMOCIONES

#### SEXTO TETRAMESTRE

- MERCADO ASIATICO
- PUERTOS DE ABASTECIMIENTOS Y RUTAS
- ANÁLISIS Y EVALUACIÓN DEL MERCADO INTERNACIONAL
- SEMINARIO DE RELACIONES HUMANAS
- INGLÉS VI

#### SÉPTIMO TETRAMESTRE

- MERCADO LATINOAMERICANO
- DERECHO INTERNACIONAL PRIVADO
- ORGANISMOS DE FOMENTO DEL COMERCIO INTERNACIONAL
- ECOLOGÍA
- DEONTOGÉNESIS HUMANA Y PROFESIÓN

#### **OCTAVO TETRAMESTRE**

- ESTRUCTURAS SUPRANACIONALES DEL STATU QUO ECONÓMICO
- DESARROLLO Y EJECUCIÓN DE PROYECTOS I
- DERECHOS HUMANOS
- AXIOLOGÍA DEL BIEN UNIVERSAL
- ADMINISTRACIÓN DE EVENTOS ESPECIALES

#### **NOVENO TETRAMESTRE**

- ESTRUCTURAS SUPRANACIONALES DE STATU QUO POLÍTICO E IDEOLÓGICO
- DESARROLLO Y EJECUCIÓN DE PROYECTOS II
- MERCADEO DE LAS COMPETENCIAS PROFESIONALES
- GRUPOS DE PODER Y GOBIERNO
- SEMINARIO DE LA TRASCENDENTALIDAD



"La Felicidad de tu Vida depende de la Calidad de tus Pensamientos"

## LAS MATERIAS HUMANISTAS

ASIGNATURAS PLANTEADAS TRANSVERSALMENTE PARA IMPREGNAR A NUESTROS ALUMNOS DE LOS VALORES HUMANISTAS MÁS ELEVADOS

ESTAS ASIGNATURAS HACEN ENTENDER CLARAMENTE LOS OBJETIVOS FUNDAMENTALES DEL HOMBRE EN EL MUNDO Y DAN SUSTENTO A SUS OBJETIVOS PROFESIONALES:

- ECOLOGÍA
- DEONTOGÉNESIS HUMANA
- AXIOLOGÍA DEL BIEN UNIVERSAL
- SEMINARIO DE LA TRASCENDENTALIDAD
- EPISTEMOLOGÍA Y CIENCIAS
- INSTINTO Y EMOCIONES



## Highlights



Convenios con Instituciones
 Educativas Internacionales

Prácticas Profesionales

■ EL 86% de egresados UHA consigue empleo en un período de 3 meses



## **SOPORTE HUMANISTA**









Estés donde estés, nuestra Plataforma Educativa Virtual siempre tendrá todo a tu alcance



La atención personalizada es un compromiso permanente. Tenemos un dpto. de atención a problemas personales e institucionales



Tendrás acceso a planes de pagos, convenios financieros y apoyos becarios que te asegurarán la continuidad de tus estudios



Ponemos a tu disposición la flexibilidad de horarios y turnos que se ajustan a tus necesidades y te permitan progresar en tu formación académica



